

Dipl.-Kfm.
Peter Henke
Sport & Marketing



Executive Search im Sportmanagement

Intro



- Erfahrung aus 30 Jahren im internationalen Sportmarketing
- Über zehn Jahre bei IMG
- Konzeption und Vertrieb von Sponsorrechten in Tennis, Golf, Basketball, Marathon und Leichtathletik
- Marketing und PR für Boris Becker, Michael Stich, Caroline Masson, Daniel Masur
- Komplette Betreuung internationaler Sportereignisse für den Deutschen Tennis Bund, die ATP Tour, ALBA BERLIN Basketball, Berlin Marathon, ISTAF Berlin u.a.
- Brand Marketing und PR für die neue ATP World Tour
- Media Sales für Sky Deutschland und im WebTV

Situation



- Profis brauchen Profis
Die Professionalisierung im Sport als Marketingplattform stellt höhere Anforderungen an das Management von Veranstaltern, Verbänden, Vereinen, Agenturen und Sponsoren.
- Querdenken erwünscht
Für die Besetzung von Managementpositionen im Sportumfeld rücken Know-How und Erfahrung auch aus anderen Bereichen als Sport in den Focus.
- Spielfeld erweitern
Rekrutierung über „Kennst Du nicht jemanden...?“ reicht nicht mehr aus.
- Arbeit abnehmen lassen
Das Tagesgeschäft lässt eine bestmögliche Suche oft nicht zu.

USP



- Mit Know-how aus über 100 nationalen und internationalen Veranstaltungsprojekten, Marketing, PR und Client Management im Sportumfeld mit über € 100 Millionen Akquisitionsvolumen
- Entlastung durch gezielte Identifizierung und diskrete Ansprache potenzieller Kandidaten sowie
- professionelle und zügige Abwicklung des Bewerbungs- und Auswahlprozesses
- als kostenbewusstes Out-Sourcing,
- eingebracht in persönlichen Arbeitsbeziehungen ohne teure Strukturen.

Leistung



- Beauftragung
- Job Description und Anforderungsprofil
- Identifikation und Vorauswahl
- Ansprache und Shortlist
- Vorstellung und Auswahl
- Abschluss
- Garantie auf nochmalige Suche bei nicht bestandener Probezeit

Vereinbarung



- **Exklusivität**
Der Auftraggeber wird während unserer Zusammenarbeit nicht mit Dritten zu demselben Auftrag zusammenarbeiten.

- **Vergütung**
Meine Dienste im Zusammenhang mit dem Auftrag werden mit einem pauschalen Honorar entgolten. Das Honorar beläuft sich auf 20% des vom Auftraggeber für die Position mit einem der von mir vorgeschlagenen Kandidaten vereinbarten ersten Jahresgehalts inklusive sämtlicher geldlicher und geldwerter Leistungen, zuzüglich gesetzlicher Mehrwertsteuer.

- **Zahlungsmodalitäten**
Das Honorar ist in drei gleichen Raten jeweils nach Abschluss der Vereinbarung, nach Unterbreitung der Shortlist sowie nach Auswahl eines der von mir vorgestellten Kandidaten durch den Auftraggeber für die Position und Rechnungserhalt zur Zahlung fällig.

Vereinbarung



- **Laufzeit**
Meine Beauftragung beginnt mit der rechtsverbindlichen Bestätigung eines schriftlichen Angebots durch den Auftraggeber. Sie endet mit der Auswahl eines der von mir vorgestellten Kandidaten durch den Auftraggeber für die Position.

- **Erneute Suche**
Sollte der Arbeitsvertrag während der Probezeit gekündigt werden, nehme ich einmalig erneut eine Auswahl eines oder mehrerer anderer Kandidaten aus der Shortlist vor und nehme auf Wunsch des Auftraggebers auch an diesen weiteren Vorstellungsgesprächen teil. Die vorgenannte Laufzeit verlängert sich entsprechend. Ein Honorar fällt hierfür nicht an.

Vereinbarung



- **Nebenkosten**
Ich trage sämtliche eigenen üblichen Bürokosten. Reisespesen in Verbindung mit dem Auftrag werden gesondert abgerechnet und vom Auftraggeber erstattet.

- **Kündigung**
Die Vereinbarung kann von jeder Partei jederzeit mit sofortiger Wirkung gekündigt werden. Erfolgt die Kündigung vor Übermittlung der Shortlist, erhalte ich die Hälfte des vereinbarten Honorars. Erfolgt die Kündigung nach Übermittlung der Shortlist, erhalte ich zwei Drittel des vereinbarten Honorars. Schließt der Auftraggeber mit einem Kandidaten aus der Shortlist nach erfolgter Kündigung einen Arbeitsvertrag ab, erhalte ich das volle Honorar.

Dipl.-Kfm.
Peter Henke
Sport & Marketing



Dipl.-Kfm.
Peter Henke
Sport & Marketing

Krausnickstraße 13
10115 Berlin

T +49 (0)30 28 87 93 40

F +49 (0)30 28 87 93 41

M +49 (0)172 1 77 80 33

E p.henke@peterhenke.com

www.peterhenke.com